

記入例

「あなたも商店主」応募申込書

記入上の注意

フリガナ		住所（所在） 〒	—
氏名（代表）		TEL	FAX
法人名		E-Mail	
生年月日	昭・平	年	月 日

事務局から、ヒアリング日程等のご連絡や、問い合わせをすることがあります。連絡の取れる電話番号・メールアドレス等をお書きください。法人として出店される方は、法人名と法人所在地をお書きください。

1 事業内容など

業種	婦人服、子供服の小売業
開業したい地区	富士駅周辺地区・吉原地区・どちらでも良い
申請者のプロフィール（職歴・経験・資格、ビジネスパートナーの有無など）	<p>職歴等</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・(株)〇〇衣料(婦人服卸)に5年勤務</li> <li>・フティック〇〇(婦人服小売)に3年勤務</li> <li>・平成〇年〇月退職予定(現在の月給30万)</li> <li>・ビジネスパートナーとして〇〇会社(〇〇氏)</li> </ul>
開業されるのは、どのような目的、動機からですか。	<ul style="list-style-type: none"> <li>・自分の経験やスキルを生かしてビジネスを成功させたい</li> <li>・かねてから自分の店をもつことが夢だった</li> <li>・この地域に無かった商品やサービスを提供することにより、地域住民の利便性を向上させたい</li> </ul>
ビジネスプランを教えてください。(①誰に対してか/顧客・ターゲット②どんな商品・サービスか/テーマ・製品・商品の内容③どのように売なのか/個性・独自性、システム等)	<ul style="list-style-type: none"> <li>・婦人向けには〇〇を重視した商品を提供する</li> <li>・子供向けには〇〇を重視した商品を提供する</li> <li>・婦人服は〇〇を中心に〇点ほど揃える(価格〇円～〇円)</li> <li>・子供服は〇〇を中心に〇点ほど揃える(価格〇円～〇円)</li> <li>・付近の同業店では扱っていない〇〇を販売する(価格〇円～〇円)</li> <li>・〇〇に工夫し、入りやすい店作りをする</li> <li>・認知度を高めるため、〇〇を使った広報活動をする</li> </ul>

いずれかに〇印をつけてください。

『誰に』『何を』『どうやって』  
売ってお金を儲けるのか？  
等の概略を簡潔に表現してください。

2 ご予定の販売先・仕入先

販売先	一般個人 (〇〇駅利用者中心・インターネット販売)	仕入先	(株)〇〇衣料(××市) (株)〇〇商店(××市)
-----	------------------------------	-----	------------------------------

具体的な販売先や、仕入先が特定できる場合は取引先を記入してください

### 3 必要な資金と調達の方法

必要な資金		金額	調達の方法	金額
設備資金	店舗、備品、車両など (内訳)	700万円	自己資金	300万円
	・内装工事費	300	親、兄弟、知人、友人等からの借入 (内訳・返済方法)	200万円
	・保証金	100	・父より借入	200
	・備品類	200	2万円×100回(無利息)	
運転資金	商品仕入・経費支払資金など (内訳)	200万円	金融機関等からの借入 (内訳・返済方法)	400万円
	・仕入など	200	・〇〇銀行 元金4万円×100回(年3.0%)	400
			その他	万円
合計		900万円	合計	900万円

このプランを開始するにあたって、

- ・必要となるお金はいくら？
- ・そのお金をどう工面するのか？

を考えてみてください。

プランの数字への落とし込みは、不確定要素も多く難しい作業かもしれませんが、プランをより現実に近づけるための一歩です。

- ① 必要資金・資金調達の合計は一致します。
- ② 導入資金の現実性  
(借入は可能か？等)も検討しましょう。

### 4 開業後の見通し (月平均)

	開業当初	軌道に乗った後 (年月頃)	売上高、売上原価(仕入高)、経費を計算された 根拠をご記入ください。
売上高①	195万円	234万円	<b>&lt;開業当初&gt;</b> ① 平均単価7,500円、購入客1日10人 月26日営業 $7,500円 \times 10人 \times 26日 = 195万円$ ② 原価率60% $195万円 \times 0.6 = 117万円$ ③ 人件費 アルバイト1人、時給800円 延べ6時間 $800円 \times 6時間 \times 26日 = 12万円$ 家賃15万円 支払利息(内訳) $300万円 \times 年4.0\% \div 12ヶ月 = \text{〇万円}$ その他リース料、光熱費、通信費等11万円
売上原価② (仕入高)	117万円	140万円	
経費	人件費	12万円	15万円
	家賃	15万円	15万円
	支払利息	1万円	1万円
	その他	11万円	16万円
	合計③	40万円	48万円
利益①-②-③	38万円	46万円	(注)個人営業の場合、事業主の分は含めません。

持続性・発展性を考慮して、業務計画を作成してください。

売上高-売上原価-経費=利益(儲け)です。

項目は必要に応じて変更して結構です。

※ なお、資金計画にて、借入金がある場合はこの差引利益からの返済となります。

※ 借入金の返済金額に足りていますか？